



NORRES
BAGGERMAN

Better. Stronger. Together.

Con l'obiettivo di rafforzare il nostro Team commerciale, siamo alla ricerca di un:

Field Sales Manager (f/m/d)

Area: Nord-Italia

Principali obiettivi:

- Acquisizione e sviluppo di nuovi partner commerciali ed ampliamento degli attuali clienti già esistenti, con l'obiettivo di costruire relazioni solide e a valore aggiunto con i clienti.
- Servizio e supporto: fornire supporto tecnico e consulenza ai clienti, relativamente ai prodotti della gamma Norres-Baggerman, con un approccio rivolto alla risoluzione dei problemi ed individuando le soluzioni più adatte al cliente.
- Gestire la negoziazione delle opportunità individuate per quanto riguarda la fornitura, prezzi di vendita, date di consegna e capacità di redigere offerte, con il supporto del nostro Team di servizio clienti interno.

Requisiti chiave:

- Doti comunicative e relazionali e importante focus nei confronti della gestione del cliente.
- Dinamicità, orientamento ai risultati e massima puntualità relativamente agli obiettivi prefissati.
- Disponibilità a trasferite settimanali nel Nord-Italia.
- Padronanza fluente dell'Italiano e dell'Inglese (requisito fondamentale).

Cosa offriamo:

- Opportunità di crescita in un'azienda dinamica ed in forte espansione.
- Massimo supporto da parte del management e dei colleghi per un inserimento formativo con training relativo al mondo dei tubi flessibili.
- Auto aziendale.
- Contratto di Lavoro a tempo indeterminato.

Abbiamo suscitato il vostro interesse?

Saremo quindi lieti di ricevere la vostra candidatura dettagliata con le aspettative di retribuzione e la prima data di inizio possibile, esclusivamente online a: simone.copello@norres-baggerman.it

Saremo lieti di conoscervi!



Informazioni sul Gruppo NORRES Baggerman:

Siamo un gruppo aziendale attivo a livello globale e da oltre 130 anni definiamo gli standard nello sviluppo e nella produzione di soluzioni innovative di sistemi di tubi flessibili ad alta tecnologia. I nostri prodotti sono indispensabili per settori chiave come l'agricoltura, l'industria alimentare e farmaceutica, la lavorazione della plastica, la robotica e la tecnologia energetica. Con circa 400 dipendenti in sei stabilimenti di produzione e 14 sedi di vendita, siamo sinonimo di massime prestazioni, qualità e successo sostenibile - in tutto il mondo. La nostra forza innovativa è stata confermata nel 2022 con il riconoscimento di uno dei 500 migliori campioni nascosti della regione DACH, a riprova del nostro ruolo di leader nel settore.

Volete saperne di più su di noi? Allora visitateci qui: [norres-baggerman.com](https://www.norres-baggerman.com) o su YouTube: <https://youtu.be/UpoSPdf36Qk>.